

SCHAEFFLER

Noticias de la Empresa

Premio Aliança: reconocimiento por las inversiones en capacitación de reparadores

Productos y Servicios

Black Series de FAG: el aliado perfecto contra la corrosión

Schaeffler lanza varios nuevos productos para el mercado de reposición de América del Sur

Enfoque

Encuentro con los Distribuidores de Chile

Experto logístico de Schaeffler se reúne con Distribuidores de Perú

Perfil

Con Convención de Ventas, Rodamundi celebra 15 años de fundación

Distribuidora Larrique inaugura nuevo Centro Logístico en Uruguay

Año IX - Número 36 - Febrero/Marzo/Abril 2016

INFFO

América del Sur

INFFO es una publicación trimestral de Schaeffler dirigida al mercado América del Sur



**Presente en la Formula E,
Schaeffler en dirección de la
movilidad del futuro**



En el camino del crecimiento

Felizmente el Aftermarket Automotriz de Schaeffler América del Sur está caminando a contramano de la crisis económica que afecta a varios países de la región y a diversos segmentos industriales y comerciales.

Con el intenso trabajo desarrollado en conjunto con nuestros partners y colaboradores, logramos un exitoso 2015: lanzamos más productos, conquistamos nuevos mercados, aumentamos nuestras ventas y ampliamos los entrenamientos realizados a nuestros clientes.

También fortalecimos nuestros centros de distribución en Cartagena, São Paulo y Buenos Aires, proporcionando mayor variedad de productos y más agilidad en la entrega. Esta estructura es estratégica para garantizar nuestra competitividad y el aumento de nuestra participación en el mercado.

Por otro lado, en 2016 los resultados obtenidos en el primer trimestre demuestran que las perspectivas positivas para el Aftermarket Automotriz América del Sur se están confirmando. Por lo tanto, estos son años desafiantes, pero con crecimiento constante.

Para ello, orientados por nuestro *Roadmap 2020*, continuaremos ampliando nuestro portafolio de productos, con el foco en soluciones completas de reparación (Rep-Sets), en lugar de piezas individuales, así como estamos intensificando el desarrollo de instrucciones técnicas, entrenamientos y *e-Learning*.



Más allá, este año implementamos la nueva versión del sistema SAP, que proporciona mayor agilidad, menor complejidad y una plataforma de códigos globales de nuestros productos (con los mismos códigos de otras unidades de Schaeffler en el mundo) para nuestros procesos de ventas.

Con todas estas medidas, estamos construyendo una organización de alta performance, lo que con certeza trae beneficios para nuestros colaboradores, nuestros clientes y toda la cadena autopartista.

**Rubens Campos, Vicepresidente Senior
Aftermarket Automotriz América del Sur**

INFFO es una publicación trimestral de Schaeffler – América del Sur, dirigida a los mercados autopartista e industrial.

Coordinación: Marketing y Comunicaciones Corporativas - Renata Costa Silva Campos.

Comité Editorial: Attilio P. Gioielli Júnior (Desarrollo de Productos Aftermarket Automotriz), Bruno Bello (Desarrollo de Productos Aftermarket Automotriz), Charles Novais (Desarrollo de Productos Aftermarket Automotriz), Jairo Molina (Comunicación), Natalie D'Ascanio (Ventas Aftermarket Automotriz), Renan Blas (Ventas Aftermarket

Automotriz), Ronaldo Santos (Desarrollo de Productos Aftermarket Automotriz) y Tatiana do Amaral (Comunicación).

Colaboración: Fernando Miller

Editora: Cristina Belluco (MTb 16.777)

Producción: Letters Jornalismo e Marketing (teléfonos +55-19-3236-2588/ +55-19-99602-3638).

Correspondencia: SCHAEFFLER BRASIL LTDA. Avenida Independência, 3500 A - Iporanga - Sorocaba - CEP 18087-101

Sitio: www.schaeffler.com.br

E-mail: inffo@schaeffler.com

Premio Aliança: reconocimiento por las inversiones en capacitación de reparadores

Schaeffler recibió el Premio Aliança de "Excelencia y Calidad en Capacitación Automotriz 2015", concedido por DPK (Grupo DPaschoal) y Maxxi Training, en ceremonia realizada en marzo, en Fecomércio, en São Paulo. La premiación es un reconocimiento de estas dos empresas por las buenas prácticas adoptadas en la cadena de suministro de autopiezas.

Schaeffler se destacó como uno de los proveedores que más invirtieron en entrenamiento técnico de los reparadores. En 2015, en asociación con Maxxi Training, promovió ocho eventos con 24 entrenamientos, abarcando un total de 531 profesionales.

Esto es porque, además de suministrar productos y servicios de la más alta calidad, Schaeffler considera que la capacitación es la mejor forma de garantizar la correcta instalación y mantenimiento de los productos de la empresa, asegurando el mejor desempeño de los componentes.



Black Series

La gama *FAG Black Series* es la respuesta de Schaeffler a la demanda cada vez más creciente de rodamientos insertables y soportes que cumplan con la normativa JIS (*Japanese Industrial Standard*). De esta forma, Schaeffler completa su gama de productos con normativa ISO, en el segmento Premium.

Los nuevos rodamientos insertables y soportes *FAG Black Series* de Schaeffler destacan por un montaje sencillo, una gran suavidad de funcionamiento y fiabilidad, lo que los convierte en unos rodamientos especialmente económicos. Han sido diseñados para aplicaciones de cargas medias hasta elevadas y los principales sectores de actuación son: agricultura, construcción e industria minera, tecnologías de accionamiento y transporte, bombas, maquinaria textil, máquinas para el sector papel y para la transformación de la madera, maquinaria para la industria de alimentación y el embalaje, industria siderúrgica.



Durotect® B: la importancia del recubrimiento

El recubrimiento Durotect® B de los soportes no sólo aporta el característico color negro, sino que también ofrece una virtud realmente excepcional, ya que impide la oxidación, consiguiendo de esta forma aumentar la fiabilidad de los soportes.

Obturación RSR: más allá de la protección

La obturación RSR consta de una chapa de acero galvanizada de una sola pieza, con labio obturador vulcanizado NBR, precargado radialmente y disco centrifugador antepuesto, un potente conjunto contra la entrada de partículas contaminantes.

es de FAG:

el aliado perfecto contra la corrosión



Ventajas de la nueva serie *FAG Black*

Los clientes se beneficiarán con las siguientes características de valor agregado: protección de serie contra la corrosión, sustituible según normativa JIS, facilidad de monta-

je, funcionamiento silencioso, eficiencia energética, grasa de larga duración, robustez y fiabilidad, largos intervalos de mantenimiento y mínimos costes de operación.

*Fuente: Conexión Schaeffler | Schaeffler Iberia



SERVICIO DE

Prefijos y sufijos productos KBC

Prefijo	Sufijo	Definición	División	Ejemplo	Comentarios
	Dxyz	Obturador de goma de contacto (<i>x: forma, y: material, z: color</i>)	Dispositivo obturador		
	<i>sin determinar</i>	<p>[forma: x] * K / KA / KV / KH / G / X / T / S / A / Y / L / M / J (para unidad de cinta tensora) / LB (para bomba de agua) * / QB (labio cuádruple para bomba de agua) / LC (para bomba de agua) / QC (labio cuádruple para bomba de agua) * / LE (para sobrecubierta de bomba de agua) / LCF (para bomba de agua con la marca FAG) / LE (para sobrecubierta de bomba de agua) / LCF (para bomba de agua con la marca FAG) / LD (para bomba de agua) / LH (para bomba de agua) / PC5 (para bomba de agua) / PD5 (para bomba de agua)</p>			
		<p>[material: y] 1: NBR (caucho de nitrilo, hasta 100°C) 2: ACM (caucho acrílico, hasta 150°C) 3: VMQ (caucho de silicona, hasta 200°C) 4: FKM (caucho fluorado, hasta 200°C) 5: HNBR (hasta 150°C) 6: SNBR (hasta 130°C, resistente al calor, incluido HNBR) 7: NBR (hasta 120°C, resistente al calor, mezclado a alta temperatura) 8: EDPM (Caucho etileno-propileno-dieno, solvente)</p>			
		<p>[color: z] 1. negro / 2: marrón / 3: verde / 4: gris / 5: azul / 6: anaranjado</p>			
		Nota 1. Básicamente el tipo de obturación de contacto es negra, el tipo de obturación sin contacto es marrón.			
		2. El símbolo de color puede ser omitido si se utiliza el color estándar.		6203DKA2	
		3. Para la obturación NBR se puede omitir el símbolo de color, salvo en el caso que tenga un color especial.		6203DKA13	
	DB	O Disposición del rodamiento a bolas de contacto angular o rodamiento de rodillos cónicos	Dispositivo obturador	7210ADB	Para máquina herramienta
	DBB	Disposición cuádruple de rodamientos a bolas de contacto angular	Disposición	7210ADBB	Para máquina herramienta
	DBD	Disposición triple de rodamiento a bolas de contacto angular	Disposición	7210ADBD	
	DBT	Disposición cuádruple de rodamientos a bolas de contacto angular	Disposición	7210ADBT	
	DD	Obturaciones de caucho de ambos lados		6200DD	

INFORMACIÓN

Prefijos y sufijos productos KBC

Prefijo	Sufijo	Definición	División	Ejemplo	Comentarios
	DE	Obturación de sobrecubierta para bomba de agua			
	DF	X Disposición del rodamiento a bolas de contacto angular o rodamiento de rodillos cónicos	Disposición	7306ADT	
	DFD	Disposición triple de rodamiento a bolas de contacto angular	Disposición	7306ADFD	
	DFF	Disposición cuádruple de rodamientos a bolas de contacto angular	Disposición	7306ADFF	
	DFT	Disposición cuádruple de rodamientos a bolas de contacto angular	Disposición	7306ADFT	
	DQ	Deflector de rodamiento de bomba de agua con tipo de labio cuádruple	Dispositivo obturador		
	DT	Disposición paralela de rodamiento a bolas de contacto angular o de rodamiento de rodillos cónicos	Disposición	7010CDT	
	DTD	Disposición triple de rodamiento a bolas de contacto angular	Disposición	7010CDTD	
	DTT	Disposición cuádruple de rodamientos a bolas de contacto angular	Disposición	7010CDTT	
	DX	Ancho del anillo interno y ancho de montaje difiere de los de un rodamiento con contacto angular D		30305DX	
E		Rodamiento magnético de Bolas con tolerancia aumentada en diámetro exterior	Tipo especial	E10	
EC		Rodamiento con ranura exterior para molde plástico	Tipo especial	EC6202	
EN		Rodamiento magnético de Bolas con tolerancia disminuida en diámetro exterior	Tipo especial	EN10	
	E	Sin componente de marca (para todos los componentes)	Forma	6214E	
	E	Rodamiento de rodillos cilíndricos estándar para cargas altas	Diseño interno	NU204E	
F		Rodamiento a bolas con brida del anillo exterior	Tipo especial	F603	Manómetro, giroscopio
FDA		Rodamiento a bolas de contacto angular de doble hilera con brida	Tipo especial	FDA0103	
FL		Rodamiento a bolas no estándar para vehículo montacargas	Tipo especial	FL308-7DD	Montacargas
FR		Anillo libre tipo SFJ para junta CV	Tipo especial	FR253413	
	F1x	Rodamiento con diámetro interno especial (x es la orden de producción)	Forma	F1, F11, F12...	
	F2x	Rodamiento con diámetro externo especial (x es la orden de producción)	Forma	F2, F21, F22...	
	F4L	Rodamiento de bomba de agua consiste de obturación de labio cuádruple y deflector	Dispositivo obturador		
	F4M	Rodamiento de bomba de agua con obturación de doble labio de contacto.			

Lanzamientos

Con la mayor cobertura de productos del mercado para autos y vehículos utilitarios, Schaeffler lanza varios nuevos productos para el mercado de reposición de América del Sur.

Prensa simple para el tractor Valtra Valmet BH 205i - 136 0222 10

• Aplicación: Valtra Valmet BH 205i AGCO - Sisu Power 620DSA 210cv - 01/2009 → 12/2012

• Descripción: Prensa Simple

• N° LuK: 136 0222 10

• Dimensiones: Ø360mm

• N° Original: 85708300

• Código barras: 4054364774981



RepSet para los vehículos Toyota Etios 1.3L y 1.5L 16V DOHC T FLEX - 620 3242 09

• Aplicación: Valtra Valmet BH 205i AGCO - Sisu Power 620DSA 210cv - 01/2009 → 12/2012

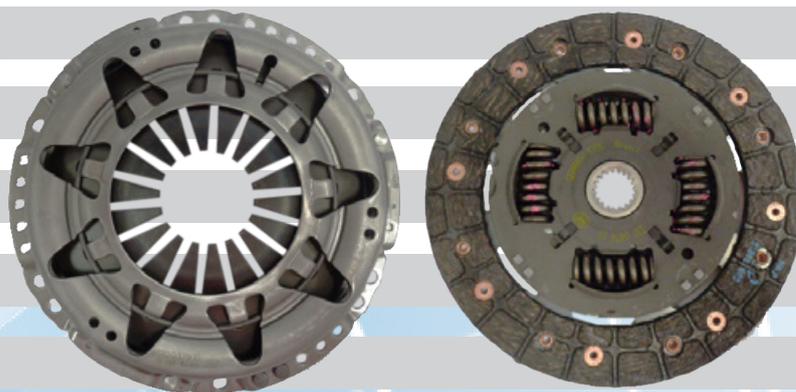
• Descripción: Prensa Simple

• N° LuK: 136 0222 10

• Dimensiones: Ø360mm

• N° Original: 85708300

• Código barras: 4054364774981



de Productos

Disco para el tractor Valtra Valmet BH 205i - **336 0021 10**

• Aplicación: Valtra Valmet BH 205i AGCO - Sisu Power 620DSA 210cv - 01/2009 → 12/2012

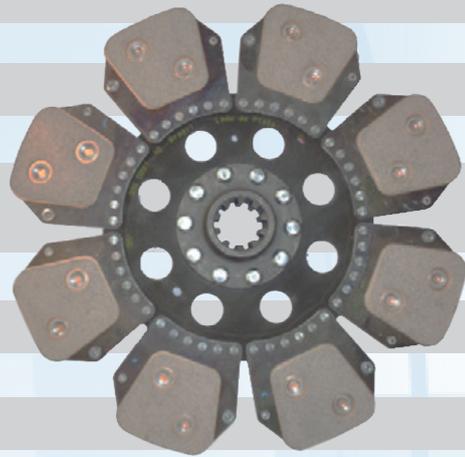
• Descripción: Disco

• Nº LuK: 336 0021 10

• Dimensiones: Ø360mm - 10 dientes - rígido
cera-metálico - 16 pastillas

• Nº Original: 85703000

• Código barras: 4054364774974



Volante Bimasa para los vehículos Chevrolet S10 2.8L TD (Blazer/Pick-up) - **415 0639 10**

• Aplicación: Chevrolet S10 (Blazer / Pick-up) 2.8L TD - 02/2012→

• Descripción: Volante Bimasa

• Nº LuK: 415 0639 10

• Nº Original: 94711380

• Código barras: 4005108942456



Encuentro con los Distribuidores de Chile

El Aftermarket Industrial y Aftermarket Automotriz organizaron en conjunto un encuentro con los principales clientes de Chile con el objetivo de seguir estrechando los lazos con su público estratégico. El evento contó con la participación de más de 30 representantes de los distintos distribuidores de ambas divisiones que se concentran en la capital.



El encuentro estuvo liderado por Rubens Campos, Vicepresidente Sénior Aftermarket Automotriz para América del Sur; Fernando Miller, Gerente General Industrial para América del Sur, y Natalie D'Ascanio, Gerente de Exportación Automotriz para América del Sur.

En la jornada los asistentes pudieron disfrutar de un almuerzo de camaradería y, además, acercarse a la Fórmula E con simuladores virtuales de carreras que hicieron aún más animada la tarde.



Internet contribuyendo con el entrenamiento de los clientes

El Aftermarket Automotriz dio inicio a una nueva modalidad de entrenamiento para clientes de América del Sur: las conferencias a distancia, realizadas por medio de Internet.

La primera conferencia a distancia promovida entre Schaeffler y el cliente CDR Central de Rodamientos S.A. de Colombia, estuvo destinada a 13 profesionales del segmento automotriz.

Organizada por los colaboradores de Schaeffler en Colombia, Luis Alejandro Hoyos y Carlos Peñaranda, la conferencia fue realizada por los profesionales del Aftermarket Automotriz, Attilio Gioielli Jr. y Wilson de Vasto. "Presentamos productos de Schaeffler con las debidas informaciones técnicas, respondiendo varias preguntas hechas por los clientes. Pudimos aclarar varias dudas que tenían y así, podrán transmitir estas informaciones también a sus clientes", destacó Attilio.

Serán realizadas nuevas conferencias a distancia durante este año, ya que ofrecen varias ventajas: además de la practicidad y agilidad, es posible actualizar y capa-

citar puntualmente a los clientes, contribuyendo con la fidelización a los productos y servicios de Schaeffler, que se destacan por la calidad y por el profesionalismo en la atención técnica y comercial.





Adriazola Repuestos recibe capacitación en productos Ruville

Veinticinco vendedores de la empresa Adriazola Repuestos recibieron intensivas charlas sobre la marca Ruville por parte del ingeniero Leonardo Rojas, en Santiago de Chile y Concepción. Junto a ellos, también fueron invitados propietarios de 6 talleres mecánicos de ambas ciudades, clientes estratégicos de la distribuidora.

En total, fueron tres charlas en las instalaciones de Adriazola, en donde se puso énfasis en la diferenciación de marca, posicionamiento y estrategias de Marketing.



Schaeffler Perú capacita a equipo de minera Chinalco

Schaeffler Perú capacitó al equipo de mantenimiento de planta de la empresa Minera Chinalco en el Centro de Capacitación de Incor.

La actividad, de carácter teórico y práctico, abordó temas sobre nomenclatura de productos Schaeffler, características de rodamientos aplicados en la industria minera, junto con ejercicios de montaje y desmontaje.

Estas exitosas capacitaciones son parte del constante acercamiento y soporte que Schaeffler tiene con los principales clientes mineros del territorio peruano.



Schaeffler y Almacén Rodamientos promueven Seminario en Cartagena

Más de 60 profesionales del área de mantenimiento de los rubros de minería, cemento, refinería, petroquímica y procesos participaron en el II Seminario de Rodamientos FAG, celebrado en Cartagena (Colombia), en alianza con el Distribuidor Almacén de Rodamientos.

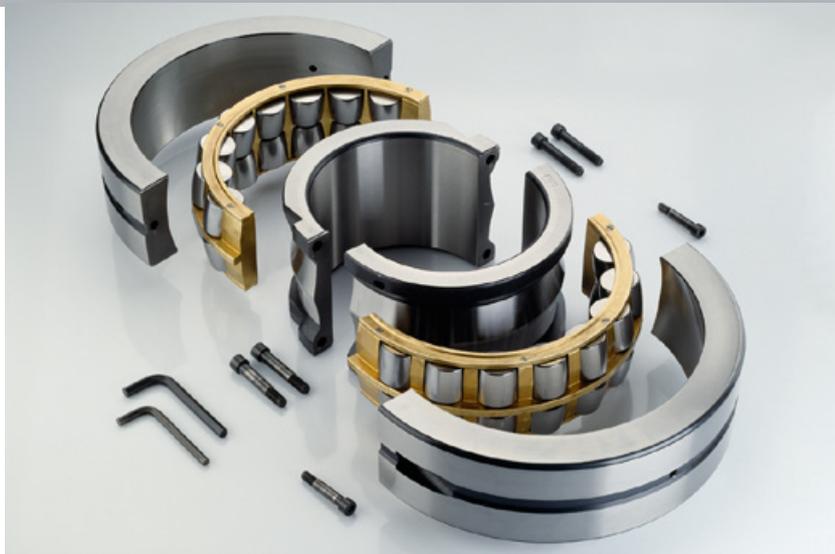
En el evento se dieron a conocer productos como soportes de rodamientos SNS y SNV, equipos para el monitoreo de condición, incluyendo el FAG *SmartCheck*, así como charlas técnicas sobre ajustes y tolerancias, fallas y uso del Medias.

Esto coincide con la estrategia de Schaeffler de acercarse a los clientes de esta región y es por ello que la actividad coincidió con la asignación de un ingeniero a tiempo completo en Cartagena.



Rodamientos partidos generan ahorro de US\$ 720 mil en división Zaldivar

La gestión realizada por Schaeffler Chile y su oficina de Antofagasta permitió que la división Zaldivar de Barrick, instalara dos rodamientos bi partidos 230S900 en la polea de cola de la correa CT-07 que transporta material del chancador primario al stock pile. Esta acción generó un ahorro documentado de 720 mil dólares, otorgándose así un reconocimiento en la categoría "Mejoramiento Continuo" al equipo del área de mantenimiento por parte de la minera.



El ahorro se genera por la disminución del tiempo de trabajo de cambio de rodamiento. En este caso, la tarea en la correa CT-07 disminuyó de 20 a 8 horas, originando 12 horas más de producción en el chancado primario.

Integración en "Copa Checorepuestos" Fútbol 5

La 5ª edición del Campeonato de Integración "Copa Checorepuestos" superó las expectativas, captando el interés de varios clientes y contando con la participación y patrocinio de las marcas más reconocidas y de mayor confiabilidad en el mercado. A los equipos se les dieron los nombres de las marcas, lo que activó el ánimo de los jugadores y demás participantes del torneo.



Fue una competición emocionante. "¡Vamos FAG!", "¡Qué golazo equipo LuK!", "Arriba INA" fueron algunas de las muchas consignas que familiares y amigos gritaban en los emocionantes partidos.

El equipo "LuK" llegó a la final del torneo, recibiendo la medalla de plata. Fue la final más emocionante de todas las ediciones de este campeonato, pues terminó en empate y el resultado fue definido en los penales. El equipo INA consiguió la medalla de bronce, dejando en el balance general a Schaeffler con una excelente participación dentro del torneo.

Para la Distribuidora Checorepuestos, este campeonato es una manera de estimular la competencia saludable entre empresas en el mercado y, al mismo tiempo, propiciar momentos de deporte y de entretenimiento entre sus clientes.



Capacitación para profesionales de Ducasse y Rodac en STC ANTOFAGASTA



Ingenieros y técnicos de las empresas distribuidoras Ducasse y Rodac (localizadas en el Norte de Chile) recibieron una completa capacitación en el *Schaeffler Technology Center* de Antofagasta. Las actividades, que incluyeron jornadas de 2 días para cada empresa, estuvieron lideradas por Marco Fuentes, acompañado por Fernando Miller, Gerente General Industrial para América del Sur.

El programa de capacitación abordó tópicos teóricos y prácticos relacionados con Tecnología de Rodamientos junto con Montaje y Desmontaje.



Experto logístico de Schaeffler se reúne con Distribuidores de Perú

El Gerente de Supply Chain Industrial de Schaeffler América del Sur, Detlev Fenselau, se reunió con los encargados de Logística de las empresas Distribuidoras de Schaeffler Perú. El foco del encuentro estuvo puesto en presentar una actualización de los temas relacionados con nuevos procedimientos incorporados en el área.

Las empresas participantes estuvieron representadas por Hortensia Piazza (Ducasse), Omar Maldonado (BC Bearing), Antonia Mauricio (Incor), Cristina Schmid e Iván D'Angelo (Omnitécnica) y Delit Vásquez (Roeda).



Movimiento

Schaeffler Colombia presente en Acotepac 2016



La conferencia "Rodamientos para máquinas de papel y monitoreo con técnicas predictivas", impartida por Juan Carlos Ospina, ingeniero de Schaeffler, fue uno de los hechos destacados del XXV Congreso Internacional & Expoacotepac de la Asociación Colombiana de Técnicos de la Industria de Pulpa, Papel y Cartón, realizado en Cali, Colombia.

La actividad concentró temas como el desarrollo y evolución de tecnología para rodamientos en condiciones de humedad, alta temperatura y cargas presentes en diferentes zonas de un molino.

También fueron presentados casos de éxito de monitoreo *offline*, con la utilización del Detector III de FAG, así como monitoreo *online*, con FAG *SmartCheck* y FAG X1, en donde los asistentes se adentraron en la propuesta de Schaeffler para aumentar la confiabilidad y disponibilidad.

Con Convención Anual de Ventas, Rodamundi celebra 15 años de fundación

En el marco de la celebración de sus 15 años de fundación, Rodamundi S.A. realizó la Convención Anual de Ventas en la ciudad de Cartagena, Colombia. En la que fomentó el crecimiento de la compañía y la importancia de seguir trabajando en el cumplimiento de su misión y visión.



Omniparts y Atlantis Autopartes promueven Convención Nacional

El grupo corporativo colombiano Omniparts S.A.S., y Atlantis Autopartes S.A.S., importadores y comercializadores de repuestos automotores con 35 años de trayectoria, llevaron a cabo su Convención Nacional.

Esta jornada de aprendizaje estuvo dirigida a los Directivos y al área comercial de Omniparts y de Atlantis Autopartes, con el objetivo de consolidar las relaciones comerciales de estos grupos corporativos y fortalecer los conocimientos de todos sus participantes.



En la oportunidad, los profesionales de Schaeffler, Wilson de Vasto, Carlos Peñaranda (Gerente de Cuenta de Schaeffler Colombia), y Luis Alejandro Hoyos dieron una charla técnica sobre las ventajas de los productos de Schaeffler.

Además de la integración de todo su equipo de trabajo, uno de los ejes fundamentales de esta celebración fue el empoderamiento de las marcas de Schaeffler. *Rodamundi S.A.* uniformó a su equipo con los colores insignia del grupo: LuK – amarillo, INA - verde, y FAG - rojo, con el fin de que cada integrante se sintiera orgulloso de las marcas que representa y se apropiara de ellas, así, se sigue consolidando el compromiso adquirido con la Schaeffler.



Distribuidora Larrique inaugura nuevo Centro Logístico en Uruguay

Partner de Schaeffler desde hace muchos años, la Distribuidora Larrique S.A. amplió su estructura con la apertura de un nuevo Centro Logístico.

Con una área de 3 mil metros cuadrados, las nuevas instalaciones integran la estrategia de crecimiento de la empresa y de ampliación de su participación en el mercado uruguayo, siempre con el foco puesto en la mejoría de la calidad de la atención a los clientes.

El nuevo Centro Logístico de Larrique está localizado en la calle César Díaz esq. Paraguay, en Montevideo, Uruguay.



Ing. Matías Larrique, Marcelo Larrique, Ing. Fernando Larrique, Bruno Bello, Renan Blas e Ing. Juan Manuel Larrique



Automóvil con *powertrain* de Schaeffler es líder del campeonato Fórmula E

Schaeffler participa de una nueva era del automovilismo: la de la movilidad eléctrica, que deberá definir significativamente la movilidad del futuro. Para estar en la vanguardia de esa tecnología, Schaeffler está presente en la Fórmula E como partner del único equipo alemán, desarrollando el *powertrain* del nuevo motor de los dos automóviles de la ABT Sportsline que disputan la competición.

Schaeffler desarrolló el motor eléctrico, llamado 'ABT Schaeffler MGU 01', cuyo foco está en alcanzar la mejor eficiencia posible, alta confiabilidad y control térmico



Fotos de Divulgación de ABT Sportsline

ideal. También desarrolló una nueva transmisión, más rígida y compacta, que está coordinada con el motor y fue producida por el renombrado partner de la empresa, Hewland. La suspensión también fue optimizada, teniendo ahora mayor rigidez y cinemática mejorada. Un *software* recién desarrollado gerencia la interacción entre todos los componentes.



El brasileño Lucas di Grassi del equipo ABT Schaeffler Audi Sport es el líder del campeonato en la clasificación general de las seis etapas disputadas hasta el momento. El compañero de equipo, Daniel Abt, se encuentra en la 10ª posición.

Iniciada en octubre de 2015 en China, la segunda temporada de la Fórmula E ya tuvo pruebas en Malasia, Uruguay, Argentina, México y Estados Unidos. La competición terminará en julio de este año en Londres, Inglaterra.



Clientes de Schaeffler asisten a la etapa de Buenos Aires

